### nexign

## МегаФон поддерживает высокую эффективность сети в партнерстве с Nexign

#### Обзор проекта

МегаФон и Nexign почти 20 лет вместе работают над поддержанием высокой эффективности сети и внедряют новые стандарты и собственные инновации. Центральную роль в сотрудничестве играет решение Nexign Network Monetization Suite.

В его состав входят система тарификации в режиме реального времени Online Charging System (OCS); системы управления политиками Nexign Policy and Charging Rules Function (PCRF), User Data Repository (UDR) и Authentication, Authorization and Accounting (AAA); система управления перегрузками RAN Congestion Awareness Function (RCAF) и система предоставления доступа к дополнительным сетевым возможностям Service Capability Exposure Function (SCEF); система маршрутизации сигнального трафика Diameter Routing Agent (DRA).

За время сотрудничества с Nexign МегаФон оптимизировал использование сетевой инфраструктуры 4G (LTE), снизил расходы, повысил лояльность к бренду и запустил тарифные планы и сервисы нового поколения, такие как опция pre-5G.

#### Клиент

МегаФон — национальный российский оператор цифровых возможностей, занимающий лидирующие позиции на телекоммуникационном рынке в России и мире. Компания объединяет все направления ИТ и телекоммуникаций: услуги мобильной и фиксированной связи, мобильного и широкополосного доступа в интернет, цифрового телевидения и ОТТ видеоконтента, инновационных цифровых продуктов и сервисов в сфере ИКТ, интернета вещей, аналитики и обработки больших данных, облачных решений, кибербезопасности, финансовых сервисов, цифровой рекламы и маркетинга, электронной коммерции, а также конвергентных ИТ-решений в сфере системной интеграции.

#### Задача

При реализации комплексной стратегии по повышению эффективности уже развернутой сети оператору были нужны технологии, которые позволили бы не только обеспечивать высокое качество услуг для всех абонентов, но и адаптивно увеличивать скорость мобильного интернета там, где это необходимо в данный момент.



**Компания:** ПАО «МегаФон» **Регион:** Российская Федерация

Решение: Nexign Network Monetization Suite

# Решение Nexign Network Monetization Suite

Почти 20 лет МегаФон использует продукты из состава Nexign Network Monetization Suite, которые команда Nexign регулярно обновляет и дополняет в соответствии с визионерским подходом к монетизации сети. В частности благодаря продуктам Online Charging System (OCS) и Policy and Charging Rules Function (PCRF), МегаФон регулярно запускает новые привлекательные предложения для своих абонентов. С помощью внедренной в 2013 году системы PCRF МегаФон предложил рынку новые сервисы на основе гибкого управления мобильным трафиком. Настраивая политики, оператор смог легко управлять параметрами качества обслуживания (QoS) и тарификацией услуг в зависимости от статуса абонента, типа трафика, приложения, типа устройства, местоположения, объема потребления услуг связи, баланса и т.д. Благодаря этому появились теперь уже привычная раздельная тарификация трафика популярных сервисов, «турбо-кнопка» и мгновенное изменение скорости мобильного интернета при исчерпании и пополнении баланса. PCRF также играет ключевую роль в управлении качеством звонков через VoLTE.

Со временем к функциональности PCRF добавилось управление перегрузками. Эксперты Nexign также предложили способ дополнительно нарастить эффективность радиосети за счет продвинутых возможностей базовых станций и новых алгоритмов.

В 2019 году команда модифицировала архитектуру PCRF согласно обновленным стандартам 3GPP. При этом часть процессов перенесли в продукт RAN

Congestion Awareness Function (RCAF), и на перегруженных базовых станциях стало возможно применять инновационные алгоритмы управления трафиком.

Ценность RCAF стала очевидна после опыта 2020 года, когда из-за карантина в условиях пандемии резко возрос спрос на широкополосный мобильный интернет в спальных районах, а нагрузка на отдельные части сети в пригородах выросла в 2,5 раза. В МегаФоне собирали отложенную статистику по перегрузкам и направляли в команду контроля передачи данных, чтобы учесть ее в политиках обработки трафика и нормализовать работу сети. С функцией RCAF этот процесс автоматизируется, и анализ большого количества данных о состоянии сети, трафике, приложениях и абонентах в сети происходит в режиме реального времени. Скорость реакции на перегрузку снижается с нескольких дней до считанных минут.

В 2020-2021 годы проводилось пилотное тестирование связки PCRF - RCAF с использованием большего числа метрик и собственных ноу-хау в отдельных регионах, для которых характерно высокое потребление трафика на фоне большого числа перегруженных станций. В результате автоматического применения политик для управления трафиком, включая приоритизацию различных типов трафика, в тестируемой части сети увеличилась средняя скорость скачивания, и на 25% снизилось количество перегруженных сот. Также в ходе пилотов команды Nexign и МегаФона выявили новые сценарии, в которых применение RCAF поможет предложить инновационные продукты для клиентов оператора. В 2022 году система Nexign RCAF введена в промышленную эксплуатацию.

#### Результаты

- Создание новых тарифных планов и опций на основе гибкого управления трафиком и адаптивной подстройки сети
- Увеличение скорости вывода на рынок новых продуктов в считанные дни
- Повышение индекса удовлетворенности абонентов (CSI) за счет улучшения качества связи и расширения линейки продуктов
- Повышение емкости сети, снижение количества перегруженных секторов и затрат на строительство новых базовых станций

«Для нас важно, чтобы наши абоненты всегда имели качественную связь, поэтому МегаФон применяет целый комплекс технологических мер, направленных на интеллектуальное управление трафиком. Управление политиками с помощью продуктов Nexign определяет эффективное использование ресурсов и ёмкости радиосети, способствует привлечению новых доходов через запуск инновационных предложений, таких как Pre-5G.»

Станислав Шилов, директор дирекции по воспринимаемому качеству, ПАО «МегаФон»

«Мы постоянно развиваем методы управления трафиком и оптимизации работы сети, тестируем новые подходы. С помощью Nexign Network Monetization Suite мы можем использовать те системы управления радиосетью и возможности тех базовых станций, которыми уже располагает оператор. Это позволяет повысить качество услуг без лишних затрат и частично реализовать сценарии 5G уже в сетях LTE.»

Андрей Князев, руководитель по развитию и эксплуатации бизнес-систем, Nexign

nexign.com